



## Stinger+

Nå burde ikke investeringen i energiriktig oppvarming, vannbåren varme og sunn, god ventilasjon først og fremst vært et spørsmål om penger – men vi mennesker er nå en gang slik. Koster det penger, kniper vi inn så mye som mulig på alt uansett hva resultat måtte bli i andre enden.

Av Jan H. Kalvik

# gir full uttelling til bevisste huseiere

### Et godt renommé

Det er ikke slik Kompetansesenteret Klima- & Varmeteknikk AS og deres 350 forhandlere opererer. - Vi vet hva som er nødvendig, har utviklet software og ikke minst kompetanse gjennom 25 år som vi bruker aktivt for å selge deg det du trenger, verken mer eller mindre. Vi lever av vårt gode rykte. Vi har endog selv utviklet Norges mest solgte luft/luft varmpumpe, STINGER, og vi har lagt sjela vår i å gjøre en så god jobb overfor kundene våre at de skal tjene penger på sin investering. Og det gjør de, forteller daglig leder Thorbjørn Nilsen.

### Stinger +

Han har mange eksempler. Selv noe så enkelt som en vegghengt frittstående luft-luft varmpumpe av merket Carrier betaler seg selv, denne henter energi fra uteluften og omdanner den til varmluft. Den sparer seg inn i løpet av et par år og deretter er den en ren pengemaskin. Disse er beregnet for leiligheter og småhus. påpeker Nilsen

Men det er de kraftigere luft/vann varmpumpene med vannbåren varme for hjemmet som virkelig gir full uttelling. Stinger, som er utviklet av KVT, har i fem år vært markedsledende og er Norges mest solgte. Nå er Stinger Plus på markedet, med den har KVTs ingeniører tatt frem et produkt som er ytterligere spesialtilpasset det norske klima og marked. Den gir både varmt forbruksvann og varme gulv, varme til viftekonvektorer og radiatorer – nesten alt er mulig - og det til samme pris som den "gamle" modellen. - Vi har den mest solgte modellen på markedet, nå har vi gjort Stinger enda bedre, og vi har forhandlere over hele landet som er klare for å senke strømrregningen og øke bokomforten til enda flere nordmenn, forteller Nilsen.

«Det er som å gå på bilbutikken og selgeren virker overrasket over at "oi, skal du ha vinterhjul? Det blir 8.000 kroner ekstra»

### Senker kostnadene

Også megainstallasjoner med Nilan ventilasjonsanlegg for industri-lokaler eller kjøpesentra betaler seg i løpet av relativt kort tid. Vi bruker utelukkende de beste produktene, installatørene og gjør en grundig prosjektering i forkant. Ventilasjonsanlegg med varmegjenvinner har blitt en selvfølge i dag – her er det mye å spare – det er helt slutt på å fyre for kråka.

Faktisk er det i følge TEK – de nye byggeforskriftene – nå påbudt å bygge energiriktig. Både næringsbygg og så vel som gamle og nye boliger skal utstyres med energisertifikat som viser hvor energieffektive de er. Dette betyr i praksis at du som eier et hus eller næringsbygg blir nødt til å utføre en kontroll hvor det blir slått fast hvor mye det faktisk koster å holde huset varmt.

### Et konkurransefortrinn

For utleiere vil kostnadene for brukerne av bygg plutselig komme på bordet før leietakere flytte inn. For selgere av privatboliger vil plutselig en ny faktor komme inn i bildet. Kjøpere vil ikke bare se på husprisen, men også husets driftsutgifter. Og banken som gir lån vil kanskje vurdere saken annerledes hvis et hus har en strømrregning på 6.000 i kvartalet eller om det har 2.000 i kvartalet. Differansen på årsbasis i dette vesle eksemplet er 16.000 nettokroner. Legger du til en håndfull tusenlapper har du en god luft-luft varmpumpe. - Vi har drevet i 25 år og har ennå til gode å høre om en kunde som ennå ikke har fått redusert strømrregningen så betydelig at denne alene har betalt investeringen over tid, fremhever Nilsen. Enten man driver profesjonell drift av næringsbygg eller "bare" driver sin egen privatbolig vil det alltid lønne seg å tenke økonomisk riktig og investere i energiriktige løsninger som varmpumper fra Kompetansesenteret Klima & Varmeteknikk AS.

### Kompetansekrevene

Så: Er alt fryd og gammen – det er altså bare å bestille og la det stå til? Nei, så enkel er ikke verden.

- Først gjør vi en befaring, deretter en prosjektering for å forsikre oss om hva som er best egnet i ditt tilfelle. Så setter vi opp en kalkyle som viser både kostnader og mulige besparelser. Deretter setter vi oss ned, gjerne sammen med en sertifisert og akkreditert



installatør, og går gjennom totalbildet for å forsikre oss om at dette er noe som er gjennomførbart innen både tidsmessige og økonomiske rammer og hvorvidt det kan søkes Enova-tilskudd til hele eller deler av prosjektet, forklarer Nilsen. Det er noe annet å investere i en varmpumpe enn å kjøpe en panelovn. For det første kreves det kompetanse hos installatør og ikke minst en kompetent leverandør.

### Av og for hverandre

- Som du ser jobber Kompetansesenteret Klima & Varmeteknikk iherdig for at vår kompetanse skal komme deg til gode. For hver krone du sparer blir du enda litt mer fornøyd og anbefaler oss litt sterkere til naboen. Vi lever nemlig av og for hverandre – Norge er ikke større enn som så, understreker daglig leder Thorbjørn Nilsen.



[www.essoenergi.no](http://www.essoenergi.no)

nett rabatt

## Kontakt oss for et godt tilbud 800 80 700

Med Esso Energi som din leverandør av boligvarme er du alltid sikret høy kvalitet på den energien du bruker, du er garantert god service og pålitelig levering til avtalt tid. Vårt mål er at du skal oppleve Esso Energi som landets beste sted å kjøpe boligvarme.



I vinterlandet Norge trenger du en pålitelig boligvarme leverandør